

LICIRED

MANUAL DE PREGUNTAS FRECUENTES LICIRED



Unión Europea
Fondo Europeo de
Desarrollo Regional
Invertimos en su futuro



PREGUNTAS FRECUENTES LICIRE

P: ¿Qué ventajas tienen las licitaciones multilaterales frente a las nacionales?

R: Todos los años los organismos multilaterales publican más de 20.000 concursos públicos por valor de 120.000 millones de euros. El mercado de las licitaciones internacionales tiene grandes ventajas, entre las que se incluye:

1. Ofrecer un volumen de negocio ya comprometido por las instituciones financieras y los países beneficiarios al amparo de una normativa de licitación estandarizada para todos los países tanto en su procedimiento como en los idiomas.
2. Las Instituciones Financieras Internacionales (IFIs) vigilan el cumplimiento del contrato y la correcta ejecución del proyecto
3. No solo las ingenierías o las constructoras encuentran oportunidades a través de las licitaciones sino también las empresas de suministros, las consultoras, los arquitectos y los expertos y consultores individuales.

P: ¿Qué tipo de proyectos salen a licitación por la vía de las licitaciones multilaterales?

R: Los Organismos Multilaterales y las Agencias de Cooperación contratan tres tipos de proyectos:

1. **Contratos de suministro de bienes y equipos.** A través de ellos se compran bienes, materiales y equipos de toda índole, como por ejemplo: productos industriales, plantas potabilizadoras, grupos electrógenos, equipamiento médico y educativo, maquinaria pesada, etc. y sus servicios inherentes.
2. **Contratos de Asistencia Técnica o prestación de Servicios.** A través de ellos se realizan actividades de Asesoría, Asistencia Técnica, Estudios, Capacitación, Planes estratégicos, Diagnósticos, Análisis, Estudios sectoriales y de mercado, Informes de diseño y evaluación, Modernización del estado, Fortalecimiento institucional.

Adicionalmente a la financiación de un proyecto para beneficiarios terceros, los propios organismos contratan para ellos mismos, servicios de consultoría para la identificación y formulación de proyectos, cooperaciones técnicas, evaluación de proyectos y estudios de viabilidad.

3. **Contratos llave en mano (Turn-key projects).** A través de este tipo de contrato el licitante se compromete a concebir, construir y poner en funcionamiento una obra determinada, asumiendo una responsabilidad global con el cliente. Las obligaciones que suelen estar presentes en este tipo de contratos son, por ejemplo, el suministro y transporte de materiales y maquinaria u otras obligaciones posteriores a la ejecución de la obra como la formación de personal y la asistencia técnica.

P: ¿Cuál es el procedimiento de aprobación de un programa o proyecto?

R: El procedimiento genérico de aprobación de un programa de desarrollo de un país sigue una fase interna y otra externa:

Aprobación interna del proyecto: El país beneficiario de la ayuda hace una petición de donación o préstamo. Una vez que el proyecto es autorizado se incluye en un plan plurianual de libre

difusión. A partir de ahí, cualquier empresa puede perseguir una oportunidad. Normalmente se anuncia con dos años vista.

Fase externa: A continuación, el Organismo publicará las distintas oportunidades a través de una de las siguientes fórmulas:

1. Invitación formulada públicamente y dirigida a todos los posibles interesados para presentar propuestas. En este sentido debemos distinguir entre:

Preavisos o Avisos Generales de Adquisiciones. Informan de que se ha aprobado un proyecto y que en un breve plazo comenzarán los procesos licitatorios. Normalmente hay un período mínimo de un mes.

Anuncio de Contratación o Avisos Específicos de Adquisiciones. Cuando la entidad beneficiaria anuncia oficialmente que tiene previsto llevar a cabo un proceso de licitación. En estos casos se establece una fecha límite, así como una serie de instrucciones, para la entrega de ofertas.

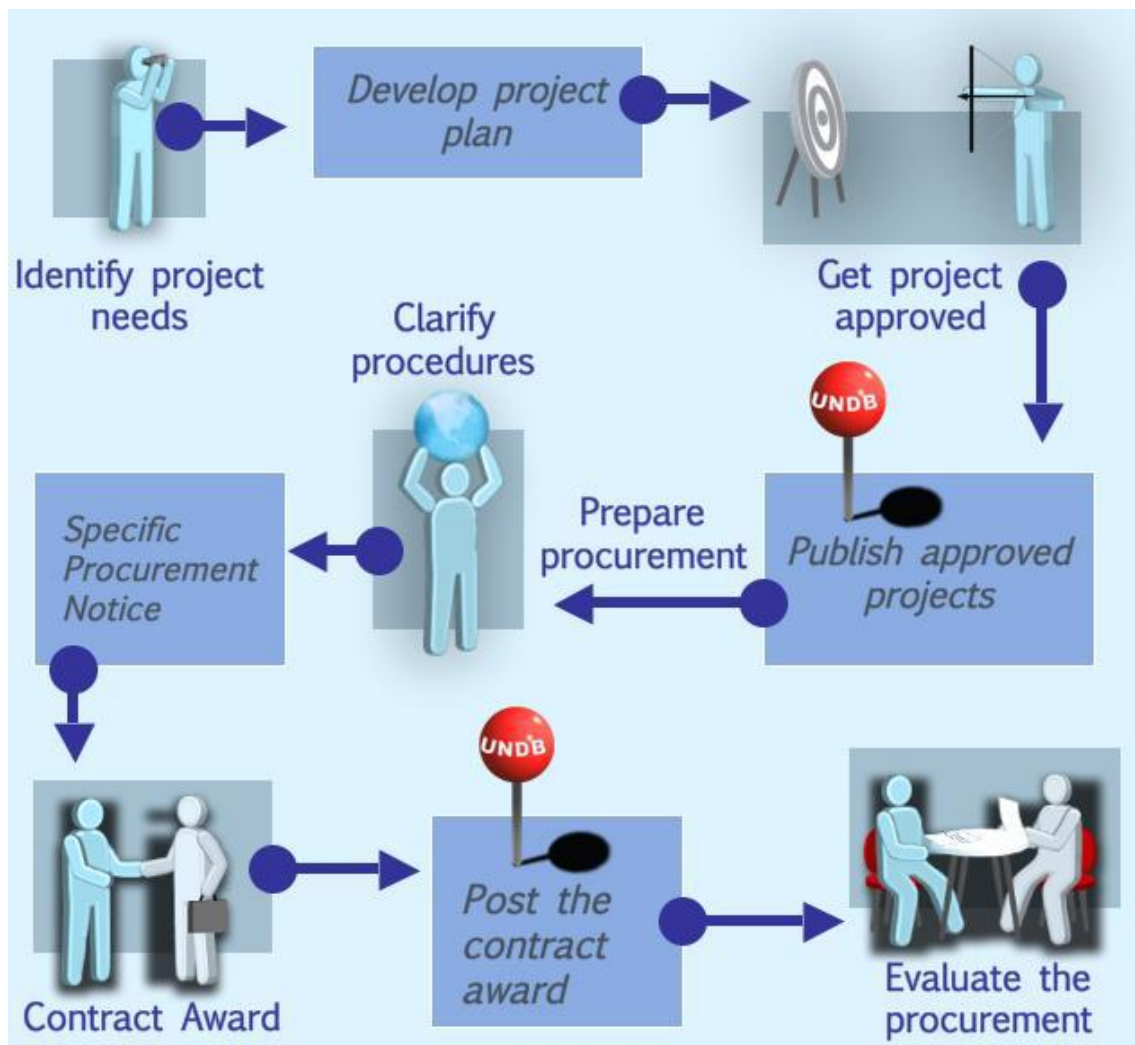
2. Preselección de oferentes.
3. Evaluación y comparación de las ofertas.
4. Adjudicación y firma del contrato correspondiente.

P: ¿Cuáles son los diferentes tipos de avisos publicados por los organismos multilaterales?

R: Se publican diferentes tipos de anuncios por parte de los bancos internacionales de desarrollo, los organismos de las Naciones Unidas y los gobiernos, utilizando las siguientes nomenclaturas: Avisos Generales de Adquisiciones, convocatorias de licitación, Invitaciones para Precalificación, Expresiones de Interés, etc.

P: ¿Cuál es el proceso de adquisición típica en una licitación multilateral?

R: El proceso de compra es bastante estándar, pero puede variar ligeramente de un organismo a otro. A continuación se muestra un ciclo de adquisición estándar del Banco Mundial elaborado por UNDB:



P: ¿En qué fase se generan las oportunidades de negocio para las empresas y consultores?

R: Existen oportunidades de negocio en cada etapa del ciclo del proyecto. Sin embargo, los tipos de oportunidades, el monto de las mismas, el contratante de bienes y servicios, y la manera en que se adquieren varían en función de la fase del proyecto.

La siguiente tabla proporciona una visión general de las oportunidades de negocio durante el ciclo del proyecto. Para cada etapa del ciclo del proyecto se describe el tipo de oportunidades, los organismos contratantes y la duración estimada.

Fases de un proyecto de licitación	Quién encarga el trabajo	Tipo de oportunidad	Duración
Identificación	Organismos Multilaterales	Servicios de consultoría	Inferior a 18 meses
Preparación	Organismos Multilaterales y Agencias Ejecutoras del país beneficiario	Servicios de consultoría	hasta 24 meses

Análisis y evaluación	Organismos Multilaterales	Servicios de consultoría	entre 3 y 6 meses
Negociación	Organismos Multilaterales y Agencias Ejecutoras		1-2 meses
Implementación y Supervisión	Organismos Multilaterales y Agencias Ejecutoras del país beneficiario	Servicios de consultoría, suministro de bienes y equipos, obras públicas, etc. (ejecución por parte de empresas licitadoras)	Variable, desde unos meses a años
Post-evaluación	Organismos Multilaterales	Servicios de consultoría	Inferior a 6 meses

P: ¿Quién financia los proyectos?

R: Los organismos financiadores de los proyectos se pueden agrupar en 3:

1. Organismos multilaterales o Instituciones Financieras Internacionales (IFIs), que incluye principalmente a:
 - La Unión Europea, a través de Europeaid.
 - Naciones Unidas (incluye agencias como IAPSO, UNICEF, FAO, OMS o UNOPS entre otros).
 - El Banco Mundial y los bancos regionales como El Banco Africano de Desarrollo o el Banco Interamericano de Desarrollo.
 - Milenium Challenge Corporation (Estados Unidos).
2. También hay proyectos que son financiados directamente por las autoridades de un país a otro, ayuda bilateral, en el caso de España, la AECID. Este mismo caso ocurre con Portugal, Francia, Suecia, Luxemburgo, Estados Unidos (USaid) y Japón, entre otros.
3. Por último, hay proyectos que son lanzados por los países beneficiarios del proyecto, pero normalmente, no ofrecen las mismas garantías que los convocados por los Organismos Multilaterales o la ayuda bilateral.

P: Si me suscribo a la web de UNDB, ¿estoy registrado ya como empresa elegible para presentar ofertas para contratos con la ONU?

A: UN Development Business no es una base de datos de registro. Si desea participar en proyectos financiadas por agencias de la ONU, debe registrarse en UN Global Marketplace o [mercado global de las Naciones Unidas](#). En el caso del Banco Mundial o BID, no es necesario registrarse. En cuanto a los otros bancos multilaterales, debe visitar sus respectivos sitios web.

P: ¿Debo registrarme como consultor del Banco Mundial?

R: Un consultor o proveedor no necesita registrarse en el Banco Mundial con el fin de hacer una oferta en contratos financiados por el Banco Mundial. Sin embargo, para muchos contratos se utilizan procedimientos de precalificación para crear listas cortas basándose en los consultores ya inscritos. Es por ello que se anima a las empresas de consultoría a inscribirse en DACON. La información relativa a la inscripción en los otros bancos de desarrollo se puede encontrar en sus respectivos sitios web.

P: ¿Qué es DACON?

R: DACON (Base de datos sobre consultores) es una base de datos de consultoría utilizado por el Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) para las empresas con al menos cinco profesionales. Aunque no es un requisito para la inclusión en una lista corta, la participación en DACON proporciona información para el Banco Mundial y los prestatarios del BID en la identificación de las empresas para los proyectos. El Banco Asiático de Desarrollo tiene su propia Consultant Management System (CMS). El Grupo del Banco Africano de Desarrollo tiene su propio sistema de registro DACON que se puede acceder a través de la página web AFDB.

P: ¿Cómo puedo suministrar bienes/servicios directamente a la sede del Banco Mundial en Washington, DC?

R: El Banco Mundial mantiene una lista de dichos contratos en su página web de Adquisiciones Institucionales.

P: ¿Dónde puedo encontrar las Guías de Adquisiciones y Consultoría para los bancos de desarrollo?

R: La mayor parte de las Normas de Adquisiciones y Consultoría de los distintos bancos de desarrollo se pueden encontrar en su página web. Seleccione los siguientes enlaces para ir directamente a las directrices de contratación de consultores y de los bancos de desarrollo.

- [Normas de Adquisiciones del Banco Mundial](#)
- [Normas de Consultores del Banco Mundial](#)
- [Normas de Adquisiciones del Banco Interamericano de Desarrollo](#)
- [Normas de Adquisiciones del Banco Asiático de Desarrollo](#)
- [Normas de Consultores del Banco Asiático de Desarrollo](#)
- [Normas de Adquisiciones del Banco Africano de Desarrollo](#)
- [Normas de Consultoría Banco Africano de Desarrollo](#)
- [Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo de Adquisiciones Políticas y Normas](#)
- [Banco de Desarrollo de América del Norte](#)

Q: ¿Hay una forma y/o formato estándar usado por todos los Organismos Multilaterales para una manifestación de interés?

R: No. No hay una forma estándar que se utilice en una respuesta a una manifestación de interés. La información que se debe incluir en su respuesta se menciona en el propio anuncio de licitación (Solicitud de Expresiones de Interés). Asegúrese de incluir los detalles pertinentes, incluyendo el tipo de organización, experiencia en proyectos similares, la experiencia del personal clave, información de contacto, etc.

P: ¿Dónde puedo encontrar los documentos de licitación?

R: Los organismos de ejecución son generalmente los que proporcionan los documentos de licitación. Esa información se proporciona al final de cada aviso.

P: ¿Dónde puedo encontrar más información sobre los bancos y las agencias participantes?

R: Si usted tiene alguna pregunta relacionada con alguno de los organismos multilaterales o el sistema de la ONU, por favor, visite los sitios web de cada uno de los organismos:

- [Banco Mundial \(BM\)](#)
- [Banco Interamericano de Desarrollo \(BID\)](#)
- [Banco Asiático de Desarrollo \(BAD\)](#)
- [Banco Africano de Desarrollo \(BAD\)](#)
- [Banco de Desarrollo del Caribe \(BDC\)](#)
- [Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo \(BERD\)](#)
- [Banco Europeo de Inversiones \(BEI\)](#)
- [Banco de Desarrollo de América del Norte \(BDAN\)](#)
- [Negro Sea Trade & Development Bank \(BSTDB\)](#)
- [Corporación Financiera Internacional \(IFC\)](#)
- [Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola \(FIDA\)](#)
- [Banco Islámico de Desarrollo \(BIsD\)](#)
- [Corporación Reto del Milenio \(MCC\)](#)
- [Banco de Desarrollo del África Occidental \(BOAD\)](#)
- [AusAid \(AAID\)](#)
- [División de Adquisiciones de las Naciones Unidas \(PNUD\)](#)
- [Naciones Unidas Global Marketplace \(UNGM\)](#)