

Cómo licitar con los FED



Índice

- I. Procedimientos administrativos
- II. Expediente de licitación
- III. Errores en los documentos administrativos, técnicos y financieros.
- IV. Ejercicios
- V. Donde buscar la información
- VI. Portales de interés

Objetivo

- Mejorar los conocimientos sobre los procesos licitatorios y como evitar errores administrativos, técnicos y financieros.

Procedimientos administrativos I

- Manuales: PRAG / UN Procurement / CDE / CTA/ etc
- PRAG: Guía práctica sobre los procedimientos contractuales de las acciones exteriores de la UE (Licitaciones y subvenciones).
 - Es el marco normativo para las licitaciones y subvenciones.
 - Aplicable a los fondos FED y al presupuesto de la UE
 - Contenido: reglas básicas sobre procedimientos y contratos, modelos contractuales, etc.
 - Enlace:
http://ec.europa.eu/europeaid/prag/welcome.do?header_description=DEVCO+Prag+to+financial+and+contractual+procedures+applicable+to+external+actions+financed+from+the+general+budget+of+the+EU+and+from+the+11th+EDF&header_keywords=ePrag%2C+europa&locale=es

Procedimientos administrativos II

Servicios	≥ €300,000	< € 300,000 pero ≥ €20,000		≤ € 20,000 Oferta única
	Licitación internacional restringida	Contrato marco Procedimiento negociado en régimen competitivo.		
Suministros	≥ € 300,000	< € 300,000 pero ≥ € 100,000	< € 100,000 pero ≥ €20,000	
	Licitación internacional abierta	Licitación local abierta	Procedimiento negociado en régimen competitivo	
Obras	≥ 5.000.000.-€	< 5.000.000.-€ pero ≥ 300.000.-€	<300.000.-€ pero ≥ 20.000.-€	
	Licitación internacional abierta / restringida	Licitación local abierta	Procedimiento negociado en régimen competitivo	

Procedimientos administrativos III

- El Manual de Procesos Administrativos y Financieros **SIEMPRE** debe ser respetado y aplicado rigurosamente. Cada institución tiene su propio manual.
- Principios competitivos (5):

Transparencia

- En los procesos y en la utilización de fondos públicos

Proporcionalidad

- Entre las acciones y los medios disponibles Institución

Igualdad

- Entre los licitadores

No discriminación

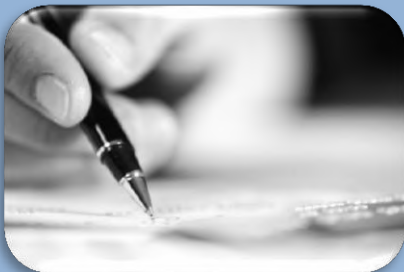
- Entre los licitadores

Competencia

- Entre los proveedores de servicios, suministros, etc.

Procedimientos IV

- Criterios de exclusión y elegibilidad.
 - Exclusion: capacidad financiera, quiebra, impuestos sin pagar, nacionalidad, condena por falta profesional, etc
 - Selección: capacidad financiera, experiencia técnica y profesional, nacionalidad de las empresas
- Criterio de atribución ➡ Mejor proposición calidad-precio
 - Los servicios: Media ponderada entre la oferta técnica (80%) y la oferta económica (20%).
 - Para suministros: La oferta técnicamente conforme y que sea la más económica.



Procedimientos V

- Tipos de procedimientos:
 - Procedimiento abierto (mínimo 4 meses)
 - Anuncio de licitación 30 días. No hay lista restringida.
 - Expediente de licitación 60 días
 - Evaluación, atribución del contrato y firma del contrato.
 - Procedimiento restringido (mínimo 6 meses)
 - Previsión individual 30 días
 - Anuncio de licitación 30 días, elaboración de la lista restringida.
 - Lanzamiento del expediente de licitación 45 días
 - Evaluación, atribución y firma del contrato .
 - Procedimiento negociado en régimen competitivo (mínimo 3 meses)
 - Lista restringida de candidatos (4 à 8)
 - Lanzamiento del expediente de licitación 30 días.
 - Evaluación, atribución y forma del contrato.

Expediente de licitación I

- Expediente de licitación:
 - Procedimiento cerrado: transmisión del expediente a los candidatos preseleccionados
 - Procedimiento abierto: indicaciones sobre cómo obtener el expediente.
- Documentos básicos del expediente de licitación:
 - Carta de invitación
 - Instrucciones para los licitadores
 - Formularios que deben ser rellenos
 - Términos de referencia
 - Proyecto de contrato y sus anexos
 - Tabla de conformidad administrativa
 - Tabla de evaluación técnica
 - Modelo de presentación de la oferta económica.

Expediente de licitación II

- Documentos básicos e información que contienen:
 - **Carta de invitación:**
 - Referencia de la licitación
 - Tipo de contrato,
 - Lenguaje, plazos, etc
 - **Instrucciones para los licitadores:**
 - Plazos, criterios de elegibilidad,
 - Documentos a presentar para la oferta técnica y económica,
 - Periodo de validez de las ofertas, causas de anulación, prestaciones adicionales, etc.
 - **Formularios** que deben ser rellenos por el licitante

Expediente de licitación II

- Documentos basicos e información que contienen:
 - **Términos** de referencia
 - Objetivos de la acción / programa de trabajo y calendario / calificaciones de los expertos
 - Plantilla de evaluación **técnica**
 - Organización de la distribución de puntos: organización y metodología, cualificaciones, experiencia de los expertos, discriminación positiva, etc
 - Proyecto de contrato y sus anexos: formas de pagos, condiciones generales, etc
 - Tabla de conformidad administrativa: plazos, informe técnico y financiero separado, etc
 - Modelo de presentación de la oferta económica.

Expediente de licitación III

- Ejemplo:
- https://drive.google.com/folderview?id=0BxWtkLQR_3ZnRk9HemNKZEIKTGM&usp=sharing
 - » Tabla de verificación administrativa
 - » Tabla de verificación técnica.

Errores administrativos

- Sobres de expedición sin referencias
- Sobres interiores sin referencias: oferta técnica y oferta económica.
- Inclusión de la oferta financiera en el sobre de la oferta técnica.
- Licitador no elegible
- Oferta fuera de plazo
- Documentación incompleta
- Comunicación telefónica con los responsables del organo de contratación.
- No se respetan los formularios facilitados
- Documentos en otros idiomas
- Copias en vez de originales
- Documentos sin firmar
- No se incluye la garantía financiera (suministros y obras)

Errores técnicos

- **Oferta técnica de servicios**

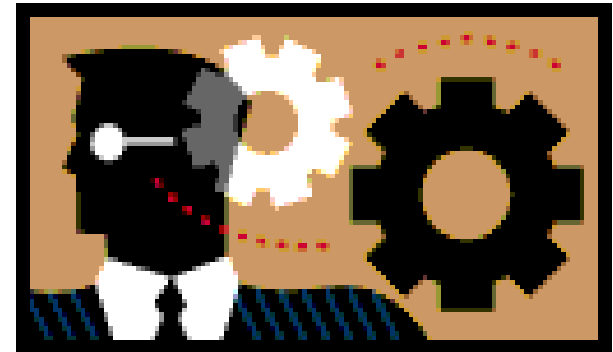
- El nombre de un experto sale en dos ofertas.
- Los expertos no tiene la cualificación exigida.
- Los expertos no tiene los años de experiencia requeridos.
- Los expertos no tienen los conocimientos de idiomas requeridos.
- Los expertos no estan disponibles en las fechas requeridas.
- Documentación técnica es incompleta (metodología, plazos, etc)
- La oferta técnica es una copia de los términos de referencia
- La oferta técnica es una copia de otra oferta.

Errores técnicos

- **Oferta técnica de suministros**
 - Los productos no cumplen con las cláusulas de origen.
 - La oferta no cumple con los requisitos técnicos de los productos.
 - La oferta no cumple con las cantidades requeridas.
- **Oferta económica**
 - Errores en las sumas y multiplicaciones.
 - Los gastos reembolsables, no cuentan para la evaluación financiera.
 - Si hay un valor máximo para la oferta económica « $\leq$ »
 - Oferta con IVA o sin IVA

Ejercicios

- **Evaluación administrativa.**
- **Evaluación de servicios**
- **Evaluación financiera y adjudicación de contratos.**
- **Evaluación de suministros**
- **Evaluación de los gastos imputables a la acción**



Donde buscar la información

- **Buscar o pedir el Manual de licitación.**
- **En los documentos de la licitación.**
- **Trabajar todos los documentos y preguntar TODAS las dudas.**
- **Tablas de información de los resultados de las licitaciones.**
 - **% sobre la subcontratación: 15 – 20%.**
 - **Organizar futuras asociaciones con otras compañías.**
 - **Buscar expertos y consultores con experiencia específica.**
- **Participar en una licitaciónda derecho a conocer los puntos / resultados obtenidos:**
 - **Sección técnica**
 - **Sección financiera**

Tabla de información licitaciones

Historique dossiers 2014 (2).xlsx - Microsoft Excel												
	B	C	D	E	F	G	H	J	K	L	M	
1	Development of Monitoring and Evaluation Framework and System for the Private Sector Development Strategy (PSDS) Botswana. This is a re-launch of the previous market consultation published on 17,10,2013, the launch was unsuccessful.	BWP/1304/01/GO	Restricted market. Services contract. Global Price contract.	€ 160.000,00	4/02/2014	5	Danish Technological Institute Lamtract AB South African Institute (SAIIA) Particip HCL Consultants Limited	We received only this three offers. Lamtract AB, Particip & HCL Consultants Limited.	HCL Consultants - 25/02/2014	€ 159.540,00		
	Value chain analysis in emerging sectors (meat (piggery, goats and poultry), dairy and leather) under the framework of the Private Sector Development Programme (PSDP) Botswana	BWP/1304/01/GO	Restricted market. Services contract. Global Price contract.	€ 210.000,00	10/02/2014	8	HCL Consultants BCAd-Consulting Management PLC Deutsche Gesellschaft (GIZ) Agri an Cooperative Consultancy International Eco. Consulting Profound Advisers in Develop. ProVerde Trade Strategies Consulting Base Limited	HCL Consultants BCAd-Consulting Management PLC Deutsche Gesellschaft (GIZ) Agri an Cooperative Consultancy International Eco. Consulting Profound Advisers in Develop. ProVerde Trade Strategies Consulting Base Limited	Particip GmbH	€ 159.726,00		
	Design and Implementation of PSDP Communication and Visibility Plan"	BOT/1304/01/GO	Restricted market. Services contract. Global Price contract.	€ 37.000,00	10/02/2014	8	Wizebe Digital Creations Red Pepper Dialogue Saatchi & Saatchi Badisa Communications Leapfrog Hotwire Ad carft	We received five offers. Wizebe, Digital Creations, Dialogue Saatchi & Saatchi, Badisa Communications & Adcarft.	Dialogues Saatchi	€ 37.000,00		
2	Botswana National Productivity Centre. Smes diagnostics & audits for the private sector development programme	BWP/1411/01	Direct market to a non profit organizations.	€ 20.000,00	15/05/2014	3	Three different nonprofit organizations from Botswana: BNPC (Botswana National Productivity Centre), BIDPA (Botswana Institute for Development Policy Analysis) & BIH (Botswana Innovation Hub).	We apply the CDE decision 35/2012 concerning the salary cost related to a nonprofit organisation.	BNPC	€ 20.000,00		
3	Design and Implementation of PSDP Communication and Visibility Plan"	BOT/1304/01/GO	Restricted market. Services contract. Global Price contract.	€ 37.000,00	10/02/2014	8	Red Pepper Dialogue Saatchi & Saatchi Badisa Communications Leapfrog Hotwire Ad carft	We received five offers. Wizebe, Digital Creations, Dialogue Saatchi & Saatchi, Badisa Communications & Adcarft.	Dialogues Saatchi	€ 37.000,00		
	Botswana National Productivity Centre. Smes diagnostics & audits for the		Direct market to a non profit				Three different nonprofit organizations from Botswana: BNPC (Botswana National Productivity Centre), BIDPA	We apply the CDE decision 35/2012 concerning the salary				

Páginas Web ligadas a la financiación para el Desarrollo



- www.ted.europa.eu
(TED (Tenders Electronic Daily) es la versión en línea del "Suplemento al Diario Oficial de la Unión Europea", dedicado a la contratación pública europea)
- www.devex.com
- www.developmentaid.org
- www.dgmarket.com
- www.cde.int
- www.izd.net
- www.africainfomarket.org